



**PEŁNA MOC
PREZENTACJI**

**Skuteczne prezentacje
w pracy w 7 dni**

PROGRAM DOSKONALENIA UMIEJĘTNOŚCI

Program doskonalenia umiejętności tworzenia i przedstawiania prezentacji biznesowych

CO ZYSKUJESZ?

Zwiększysz świadomość swoich mocnych stron i obszarów wymagających rozwoju w obszarze prezentacji i wystąpień publicznych.

Zdobędziesz wiedzę o kluczowych aspektach przygotowania i prowadzenia prezentacji biznesowych.

Zyskasz/rozwiniesz umiejętności:

- określania celu prezentacji
- planowania treści wystąpienia z myślą o jego celu i specyfice odbiorców

- formułowania ciekawej, angażującej i logicznej struktury prezentacji
- tworzenia przejrzystych, atrakcyjnych wizualnie slajdów
- używania właściwego i zrozumiałego słownictwa
- kontroli nad postawą ciała, mimiką, gestami
- panowania nad emocjami związanymi z wystąpieniem



KTO POWINIEN WZIĄĆ UDZIAŁ?

Każdy, kogo sukces w pracy zależy od efektywnej komunikacji werbalnej, szczególnie przedstawiciele handlowi, opiekunowie kluczowych klientów, programiści, menedżerowie, liderzy zespołów.

Elastyczne dopasowanie do bieżącej pracy, bez kosztownej i kłopotliwej logistyki (szkolenie online).



Jak to działa?

Co Cię czeka?

Ty decydujesz, kiedy będziesz oglądać lekcje i wykonywać zadania "domowe".

- lekcje wideo,
- materiały dodatkowe,
- zadania do samodzielnego wykonania, które będą oceniane przez instruktora (w pakiecie złotym i platynowym).
- indywidualne konsultacje 1:1 online (w pakiecie platynowym)

Czego się nauczysz?

Poznasz i nauczysz się stosować sprawdzony proces tworzenia skutecznej prezentacji biznesowej. Od pomysłu aż po końcowe oklaski.

Pokonasz tremę, nauczysz się efektywnie przygotowywać, poznasz optymalną strukturę treści, unikniesz powszechnych błędów.

Co obejmuje program?

- Dostęp 24/7 do lekcji w formie wideo na żądanie oraz materiałów dodatkowych
- Indywidualne wsparcie instruktora (pakiet złoty i platynowy)
- Dostęp do zamkniętej grupy mastermind na Facebook'u
- Certyfikat ukończenia (pakiet złoty i platynowy)

Krok po kroku, stosując sprawdzony proces ...

DZIEŃ 0

Diagnoza

Przesyłasz do instruktora nagranie swojego wystąpienia i uzyskujesz obszerną, indywidualną informację zwrotną na Twój email. Dowiesz się, co już robisz dobrze, a które obszary potrzebujesz udoskonalić.
(usługa bezpłatna dla osób dołączających 16 sierpnia 2023 r.)



DZIEŃ 1

Co chcesz osiągnąć?

Skuteczna prezentacja opiera się na solidnych fundamentach. Potrzebujesz wiedzieć, co jest Twoim celem. Zanim zaczniesz się wspinać, oprzyj drabinę o właściwą ścianę!

9 na 10 osób popełnia błąd na tym etapie przygotowań do wystąpienia.



DZIEŃ 2

Poznaj słuchaczy

Ta prezentacja nie jest dla Ciebie, tylko dla tych, którzy będą jej słuchać. Co o nich wiesz? Co potrzebujesz wiedzieć? Jak te informacje zdobyć? Jak z nich skorzystać przygotowując skuteczną prezentację?



DZIEŃ 3

Plan wystąpienia

Potrzebujesz struktury, która przedstawi fakty działając jednocześnie na emocje słuchaczy. Poznaj strukturę skutecznej prezentacji! Ona pozwoli Ci zaplanować logiczne ułożenie treści Twojego nowego wystąpienia!



... budujesz pewność siebie w wystąpieniach!

DZIEŃ 4

Wszystko, co powiesz...

Wypełniamy strukturę treścią. Zaplanuj wszystko, co chcesz powiedzieć. A raczej wszystko to, co oni powinni usłyszeć, żeby Twój cel został osiągnięty. Liczy się nie tylko "co", ale również "jak". Upewnimy się, że treść, którą chcesz przekazać, jest zrozumiała.

DZIEŃ 5

Coś dla oka

Co oprócz Twoich słów zaprezentujesz słuchaczom? Jakie materiały graficzne opracować, żeby najlepiej wesprzeć przekaz? Jak ludzie przetwarzają informację, jak się uczą i zapamiętują i co z tego możesz wykorzystać, żeby osiągnąć cel?

DZIEŃ 6

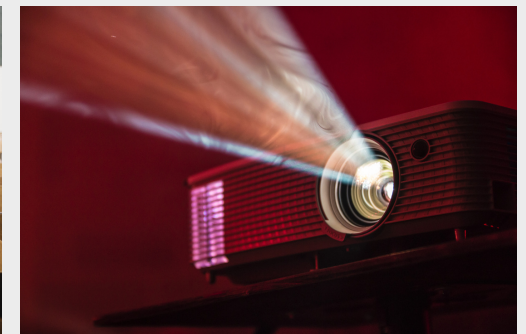
Ścieżka do perfekcji

Jak ćwiczyć? Ile razy? Jak się przygotować do ćwiczenia? Jak mówić? Co zrobić z ciałem? Stać? Siedzieć? Chodzić? Co zrobić z rękami? Gdzie patrzeć? Jak się ubrać?

DZIEŃ 7

Zanim zaczniesz mówić...

To dzisiaj, dziś Twoje wystąpienie. Co zabrać? Kiedy dotrzeć na miejsce? Jak przygotować salę i stanowisko? Co i jak sprawdzić? Jak zrobić próbę generalną? Czego nie robić? Co zrobić w ostatnich minutach przed wejściem na scenę?



Bonusy o wartości 1500 zł!

BONUS 1

Tremie już dziękujemy

Kogo dotyka ten problem? Skąd się bierze? Jak sobie poradzić?

W tej części garść praktycznych wskazówek - co jeszcze, oprócz świetnego przygotowania - możesz zrobić, żeby zapanować nad emocjami związanymi z wystąpieniem.

BONUS 2

Gotowi na wszystko

Co może się wydarzyć? Co może pójść nie tak? Co zrobić, gdy pojawią się trudne pytania? Jakich dwóch słów prawie nikt nie używa, chociaż należy? Jak prezentować przed wymagającym gronem (np. zarząd)? Jak przygotować i wygłosić tzw. elevator pitch?

BONUS 3

Magia opowieści

Jak budować angażujące historie i wplatać je w treść prezentacji? Jakich narzędzi używają najlepsi prelegenci na świecie? Jak wygląda sprawdzona struktura historii do opowiedzenia i jak z niej korzystać?

BONUS 4

Mowa ciała

Obszerne szkolenie dotyczące "mowy ciała" - nie tylko w kontekście prezentacji biznesowych. Nauczysz się odczytywać gesty i postawy innych osób i dowiesz się, jakie sygnały Ty wysyłasz (świadomie lub nie) za pośrednictwem swojego ciała.



Konsultacje online

Indywidualne wsparcie uczestników

- Możliwość uzyskania informacji zwrotnej przed nadchodzącym wystąpieniem
- Wyjaśnienie ewentualnych wątpliwości, uzyskanie odpowiedzi na pytania
- Omówienie indywidualnych postępów
- Uzyskanie wskazówek w dalszym rozwoju umiejętności
- Wsparcie w przygotowaniach do prezentacji
- Terminy ustalane indywidualnie - otrzymujesz tajny link do mojego kalendarza i wybierasz terminy, które Ci odpowiadają
- Do wykorzystania w ciągu trzech miesięcy od daty zakupu programu

Aż trzy 60-minutowe,
indywidualnych konsultacji online
dla każdego uczestnika
wersji platynowej



Wybierz wersję najlepszą dla siebie

Platynowa

dla aspirujących do doskonałości

- Intensywny program dający szybkie efekty
- Lekcje w formie wideo na żądanie
- Dodatkowe materiały do pobrania i ćwiczeń
- Praktyczne zadania do samodzielnego wykonania
- Minimum roczny dostęp do wszystkich materiałów 24/7
- Dostęp do prywatnej grupy Szkoła Prezentacji na Facebook'u - kontakt z instruktorem i innymi uczestnikami
- Bezpieczny zakup z 30-dniową gwarancją zwrotu pieniędzy
- Wydrukowany, podpisany, oprawiony w ramkę certyfikat ukończenia (jeśli zrealizujesz cały program)
- Indywidualne oceny wszystkich zadań domowych - pisemne informacje zwrotne na Twój email
- Trzy 60-minutowe konsultacje 1:1 z instruktorem online na żywo (terminy uzgadnianie indywidualnie)

1379,67 zł
1697,00 zł z VAT

WYBIERAM

Złota

dla wymagających indywidualistów

- Intensywny program dający szybkie efekty
- Lekcje w formie wideo na żądanie
- Dodatkowe materiały do pobrania i ćwiczeń
- Praktyczne zadania do samodzielnego wykonania
- Minimum roczny dostęp do wszystkich materiałów 24/7
- Dostęp do prywatnej grupy Szkoła Prezentacji na Facebook'u - kontakt z instruktorem i innymi uczestnikami
- bezpieczny zakup z 30-dniową gwarancją zwrotu pieniędzy
- Certyfikat ukończenia (jeśli zrealizujesz cały program) w PDF do pobrania
- Indywidualne oceny wszystkich zadań domowych - pisemne informacje zwrotne na Twój email

794,31 zł
977,00 zł z VAT

WYBIERAM

Srebrna

dla zdeterminowanych i niezależnych

- Intensywny program dający szybkie efekty
- Lekcje w formie wideo na żądanie
- Dodatkowe materiały do pobrania i ćwiczeń
- Praktyczne zadania do samodzielnego wykonania
- Minimum roczny dostęp do wszystkich materiałów 24/7
- Dostęp do prywatnej grupy Szkoła Prezentacji na Facebook'u - kontakt z instruktorem i innymi uczestnikami
- bezpieczny zakup z 30-dniową gwarancją zwrotu pieniędzy

298,37 zł
367,00 zł z VAT

WYBIERAM

Adam Libera

Pomagam poprawić efektywność komunikacji w organizacjach.
Z moich szkoleń skorzystali m.in. pracownicy firm:

Możesz mieć bardziej zaangażowany zespół, efektywne spotkania,
więcej klientów, większą sprzedaż.

Od dwudziestu lat tworzę prezentacje biznesowe - dla zespołów
sprzedażowych, dla klientów, dla członków zarządów.

Moje prezentacje pomagały negocjować kontrakty warte dziesiątki i setki
milionów złotych.

Występowałem jako prelegent i moderator na konferencjach firmowych
oraz największych wydarzeniach branży handlu detalicznego.

Mam ponad 16-letnie doświadczenie w działach sprzedaży B2B.
Kierowałem zespołami ds. zarządzania kategorią, systemów wsparcia
sprzedaży, strategii rynkowych oraz marketingu handlowego.



Najlepszy czas, by zacząć, jest teraz!

 adam@mocprezentacji.pl

 +48 601 887 679

 mocprezentacji.pl

 **MOC PREZENTACJI**

© ALGK Sp. z o.o. 2023